Auf Jobsuche?

Mit SimpleXX zum Traumjob - Ihr Weg zum Erfolg!

Vertriebsinnendienstler (m/w/d), 100% Remote möglich

Starten Sie als Vertriebsinnendienstler (m/w/d) in eine erfolgreiche Zukunft. Wir suchen für unseren Kunden eine Unterstützung im Bereich des Vertriebsinnendienstes in Nürnberg zur Festanstellung. Zu Ihrem Aufgabengebiet gehört unter anderem der Aufbau einer starken vertrauensvollen Partnerschaft zu den Entscheidern im Handel sowie erfolgreiches Verhandeln und Abschließen der Verträge mit neuen Partnern. Unser Kunde gehört zu den weltweit größten Anbietern in seiner Branche und ist mit über 9.000 Mitarbeitern Marktführer in Deutschland und weltweit unter den Top 5. Es erwarten Sie anspruchsvolle Tätigkeiten in einem innovativen und internationalen Arbeitsumfeld. Sie besitzen eine hohe Eigenmotivation und entsprechendes Engagement? Dann bewerben Sie sich noch gleich heute auf unser Stellenangebot!

Folgende Aufgaben erwarten Sie:

- Identifizieren und Verstehen der zentralen Herausforderungen im Handel und daraus resultierender Zukunftsfragen potenzieller Partner in Deutschland
- Aufbau einer starken vertrauensvollen Partnerschaft zu den Entscheidern im Handel durch eine Verlinkung ihrer Zukunftsfragen zu den Daten & Erkenntnissen
- Entwicklung und Umsetzung geeigneter Initiativen (Webinare zu Trendthemen, Newsletter, Mailing-Aktionen) zur Unterstützung der eigenen Akquisemaßnahmen
- Erfolgreiches Verhandeln und Abschließen der Verträge mit neuen Partnern
- Eigenständiges Management der eigenen Akquiseaktivitäten in den unterschiedlichen Handelskanälen und der daraus resultierenden Pipeline sowie dem daraus resultierenden Reporting für das Management (Salesforce)

Wir wünschen uns:

- Mehrjährige Berufserfahrung in den Bereichen Vertrieb, Key Account Management, Business Development mit Leidenschaft für Kaltakquise
- Hohe Kundenorientierung verbunden mit der Fähigkeit Bedürfnisse, Treiber und Motivatoren potenzieller Handelspartner zu identifizieren
- Kommunikationstalent und exzellente Deutsch-Kenntnisse (verbal und schriftlich) und Erfahrungen im Präsentieren
- Fähigkeit mögliche Einwände erfolgreich zu behandeln, Vertrauen aufzubauen und den Mehrwert der Partnerschaft transparent und nachvollziehbar aufzuzeigen
- Sicherer Umgang mit MS-Office (zusätzliche Erfahrung mit Salesforce ein Vorteil)

Ort: Nürnberg, **100% Remote möglich**
Start: frühestmöglich bzw. nach Absprache
Bitte schicken Sie Ihre Bewerbungsunterlagen (Lebenslauf, Zeugnisse, Zertifikate, Gehaltsvorstellungen) mit dem Betreff **Vertriebsinnendienst** an **bewerben@go-simplexx.de**

SimpleXX GmbH Experts in Business
Gustav-Mahler-Platz 1
20354 Hamburg
Phone: +49(0)40 226 160 632
www.go-simplexx.de

Die SimpleXX GmbH ist spezialisiert auf Personalbeschaffung und Personaldienstleistungen und unterstützt ihre Kunden bei der Besetzung offener Stellen und Projektvakanzen aus IT & Engineering, Automotive, Finanzdienstleistungen, Online-Portalen, Telekommunikation, E-Commerce, Social Communities, Aviation, Industrie, Medizin, Recht, Controlling und Handel.

SimpleXX Experts in business