Auf Jobsuche?

Mit SimpleXX zum Traumjob - Ihr Weg zum Erfolg!

Senior Sales Manager (m/w/d)

Starten Sie als Senior Sales Manager (m/w/d) in eine erfolgreiche Zukunft. Wir suchen für unseren Kunden eine Unterstützung im Bereich Sales Management in Nürnberg zur Festanstellung. Zu Ihrem Aufgabengebiet gehört unter anderem die Maximierung der Kundenbindungsrate sowie die Erweiterung von bereits bestehenden POS-Verträgen. Unser Kunde gehört zu den weltweit größten Anbietern in seiner Branche und ist mit über 9.000 Mitarbeitern Marktführer in Deutschland und weltweit unter den Top 5. Es erwarten Sie anspruchsvolle Tätigkeiten in einem innovativen und internationalen Arbeitsumfeld. Sie besitzen eine hohe Eigenmotivation und entsprechendes Engagement? Dann bewerben Sie sich noch gleich heute auf unser Stellenangebot!

Folgende Aufgaben erwarten Sie:

- Management der Erneuerungsprozesse des Intelligent Market in Deutschland
- Aufbau neuer und bestehender Beziehungen zu Kunden auf Führungsebene, um Umsatzwachstum zu erzielen
- Regelmäßige Kundenmeetings proaktiv durchführen, um die Zufriedenheit der Kunden zu gewährleisten und zu erhöhen und potenzielle Hürden zu beseitigen
- Minimierung der Abwanderung und Maximierung der Bindungsrate von Kunden durch Problemlösung
- Angebotsmanagement: Angebote basierend auf der Bedarfsanalyse berechnen
- Vertragsmanagement: Verträge aufsetzen und erfolgreich abschließen
- Verwendung von CRM-Tools für Pipeline-Tracking und Reporting-Zwecke
- Beitrag zur strategischen Vertriebsplanung

Wir wünschen uns:

- Master- oder Bachelor-Abschluss
- Berufserfahrung im Einzelhandel, Marktforschungsbereich, Vertrieb
- Selbständiges Arbeiten und eine sehr strukturierte Arbeitsweise
- Kundenorientiertes und Teamorientiertes Arbeiten
- Strategisches Denken, Verhandlungsgeschick und Verkaufsabschluss, idealerweise kaufmännisch geschult
- POS-Panel-Kenntnisse und Methodenverständnis wären von Vorteil
- Gute Englischkenntnisse in Wort und Schrift, sehr gute Deutschkenntnisse
- Gute MS-Office Kenntnisse

Ort: Nürnberg
Start: frühestmöglich bzw. nach Absprache
Bitte schicken Sie Ihre Bewerbungsunterlagen (Lebenslauf, Zeugnisse, Zertifikate, Gehaltsvorstellungen) mit dem Betreff **Senior Sales Manager (m/w/d)**
an **bewerben@go-simplexx.de**

SimpleXX GmbH Experts in Business
Gustav-Mahler-Platz 1
20354 Hamburg
Phone: +49(0)40 226 160 632
www.go-simplexx.de

Die SimpleXX GmbH ist spezialisiert auf Personalbeschaffung und Personaldienstleistungen und unterstützt ihre Kunden bei der Besetzung offener Stellen und Projektvakanzen aus IT & Engineering, Automotive, Finanzdienstleistungen, Online-Portalen, Telekommunikation, E-Commerce, Social Communities, Aviation, Industrie, Medizin, Recht, Controlling und Handel.

SimpleXX Experts in business