



Auf Jobsuche?

Mit SimpleXX zum Traumjob - Ihr Weg zum Erfolg!

Key Account Manager (m/w/d) für adHoc Analysen, 100% Remote möglich

Starten Sie als Key Account Manager in eine erfolgreiche Zukunft. Wir suchen für unseren Kunden eine Unterstützung im Bereich Key Account für adHoc Analysen in Nürnberg zur Festanstellung. Zu Ihrem Aufgabengebiet gehört unter anderem ein vertrauenswürdiger Berater für unsere Kunden zu sein sowie die Gesamtverantwortung für die Steigerung des Umsatzes in zugewiesenen Branchen. Unser Kunde gehört zu den weltweit größten Anbietern in seiner Branche und ist mit über 9.000 Mitarbeitern Marktführer in Deutschland und weltweit unter den Top 5. Es erwarten Sie anspruchsvolle Tätigkeiten in einem innovativen und internationalen Arbeitsumfeld. Sie besitzen eine hohe Eigenmotivation und entsprechendes Engagement? Dann bewerben Sie sich noch gleich heute auf unser Stellenangebot!

Folgende Aufgaben erwarten Sie:

- Betreuung der A-Kunden des Unternehmens
- Management der gesamten Kundenbeziehung mit dem Unternehmen in Zusammenarbeit mit den internen Abteilungen, um eine kundenzentrierte Erfahrung anzubieten
- Verstehen von Kundenstrategien, -strukturen und wichtigen Geschäftsfragen
- Neue und bestehende Beziehungen (auf Senior-Ebene) zu Kunden entwickeln, um Umsatzwachstum zu erzielen
- Den Wert des Unternehmens verstehen und "verkaufen", insbesondere im Bereich der Ad-hoc-Forschung
- Zusammenarbeit mit Kollegen der Client Solution Group
- Aufbau und Pflege einer genauen Pipeline im CRM-Tool (Salesforce)

Wir wünschen uns:

- Master- oder Bachelor-Abschluss
- Berufserfahrung in der Marktforschung
- Umfassende Kenntnisse und Verständnis von Marktforschungsmethoden
- Erfahrungen im Vertrieb oder in der Beratung sind sehr willkommen, aber nicht notwendig
- Fähigkeit, langfristige Kundenbeziehungen aufzubauen und zu pflegen
- Ausgeprägte Fähigkeiten zum Verfassen von Pitches und Angeboten
- Software-Kenntnisse / MS Office, insbesondere PowerPoint
- Ausgeprägte zwischenmenschliche Fähigkeiten

Ort: Nürnberg, **Remote möglich**

Start: frühestmöglich bzw. nach Absprache

Bitte schicken Sie Ihre Bewerbungsunterlagen (Lebenslauf, Zeugnisse, Zertifikate, Gehaltsvorstellungen) mit dem Betreff **Key Account Manager** an

DB-Bewerbung@go-simplexx.de

Hier geht's zur SimpleXX
Jobbörse



SimpleXX GmbH Experts in Business
Gustav-Mahler-Platz 1
20354 Hamburg
Phone: +49(0)40 226 160 632
www.go-simplexx.de

Die SimpleXX GmbH ist spezialisiert auf Personalbeschaffung und Personaldienstleistungen und unterstützt ihre Kunden bei der Besetzung offener Stellen und Projektvacanzen aus IT & Engineering, Automotive, Finanzdienstleistungen, Online-Portalen, Telekommunikation, E-Commerce, Social Communities, Aviation, Industrie, Medizin, Recht, Controlling und Handel.

